

طرح جامع باشگاه وفاداری

(IB Loyalty Club)



طرح جامع باشگاه وفاداری (IB Loyalty Club)

مقدمه

در دنیای رقابتی بازارهای مالی، نمایندگان معرفی (IB) نقش حیاتی در گسترش پایدار شبکه مشتریان و ارتقای برند ایفا می‌کنند. در همین راستا، شرکت **Aron Markets** به منظور قدردانی از مشارکت ارزشمند این شرکا، باشگاه وفاداری ویژه‌ای برای نیمه دوم سال ۲۰۲۵ طراحی کرده است.

این باشگاه، فضایی انگیزشی و رقابتی فراهم می‌آورد تا IBها ضمن افزایش درآمد، از **جوایز متنوع و استثنایی** بهره‌مند شوند.

اهداف طرح

- ایجاد رقابت مثبت و سالم در میان IBها
- تشویق به جذب مشتریان فعال و واقعی
- افزایش وفاداری و انگیزش بلندمدت
- پاداش‌دهی واقعی به عملکرد اثربخش

دوره اجرای طرح

از ۱ آگوست تا ۳۱ دسامبر ۲۰۲۵

این بازه به عنوان **دوره محاسباتی رسمی** در نظر گرفته می‌شود. مجموع ریبیت کسب‌شده توسط هر IB در این بازه زمانی، مبنای تعیین سطح و جایزه خواهد بود.

سطوح باشگاه وفاداری و جوایز نهایی

ردیف	نام سطح	ریبیت (دلار)	جایزه
1	AMETHYST	1,000 ~ 2,999	Apple Watch - AirPods
2	CITRINE	3,000 ~ 4,999	Samsung Tablet - iPad Mini
3	TOPAZ	5,000 ~ 9,999	iPhone E
4	PERIDOT	10,000 ~ 29,999	MacBook Air - Gaming Laptop
5	SPINEL	30,000 ~ 49,999	iPhone 16 Pro Max
6	SAPPHIRE	50,000 ~ 69,999	God Bar 100g
7	EMERALD	70,000 ~ 99,999	Mac Studio - Rolex Datejust
8	RUBY	100,000 ~ 299,999	Gold Bar 500g
9	TANZANITE	300,000 ~ 999,999	Gold Bar 1,000g - Mercedes-Benz GLC
10	ALEXANDRITE	Over 1,000,000	Rolls-Royce Ghost, Porsche 911, Patek Philippe Watch

طرح جامع باشگاه وفاداری (IB Loyalty Club)

📋 ضوابط و شرایط شرکت در باشگاه

۱. فقط IB‌های تأییدشده:
باید دارای حساب تأییدشده و احراز هویت کامل (KYC) باشد.
۲. مبنای محاسبه:
فقط ریبیت حاصل از مشتریان مستقیم و فعال IB در بازه زمانی طرح محاسبه می‌شود.
۳. شرط فعال بودن:
IB باید حداقل ۱۰ مشتری فعال در طول دوره داشته باشد (مشتری فعال = حداقل یک واریز و یک معامله)
۴. رفتار غیرقانونی یا غیرواقعی:
هرگونه فعالیت مشکوک، صوری یا تقلبی منجر به حذف IB از باشگاه خواهد شد.
۵. تحویل جوایز:
 - پس از پایان سال و ارزیابی نهایی، جوایز در سه‌ماهه اول ۲۰۲۶ اهدا می‌شوند.
 - انتخاب از میان جوایز هر سطح با IB خواهد بود.
 - در صورت عدم امکان ارسال فیزیکی جوایز، معادل نقدی آن پرداخت خواهد شد.
 - مبنای تحویل جوایز، کشور امارات متحده عربی می‌باشد.

🏠 مزایای ویژه این باشگاه

- تنها برنامه وفاداری ساختارمند با هدایای لوکس جهانی
- نام‌گذاری سطوح بر اساس سنگ‌های قیمتی برای القای حس ارزش و جایگاه
- عدم محدودیت در تعداد برندگان هر سطح
- رشد همزمان درآمد و انگیزه برای فعالیت بیشتر

🌐 خدمات اختصاصی هر سطح از باشگاه وفاداری

ورود به هر سطح باشگاه وفاداری **نه تنها با پاداش‌های نقدی یا کالایی همراه است**، بلکه دروازه‌ای به سوی مجموعه‌ای از **خدمات حرفه‌ای، اختصاصی و بلندمدت** برای IB‌ها محسوب می‌شود. این خدمات با هدف **توانمندسازی نمایندگان برتر، افزایش ارزش برند شخصی، توسعه پایدار شبکه مشتریان، و ارتقاء سطح نفوذ در بازارهای مالی** طراحی شده‌اند.

ارائه این خدمات اختصاصی، باعث می‌شود IB‌های فعال و موفق:

- از حمایت‌های ساختاری و فنی بروکر بهره‌مند شوند؛
 - تمایز واقعی نسبت به سایر رقبا داشته باشند؛
 - بتوانند با ابزارهای حرفه‌ای، اعتماد مشتریان بیشتری را جلب کنند؛
 - برند شخصی و تجاری خود را در فضای آنلاین و آفلاین گسترش دهند؛
 - و در نهایت به عنوان شریک استراتژیک بروکر، نه صرفاً یک بازاریاب، دیده شوند.
- این خدمات از ابزارهای بازاریابی دیجیتال و تولید محتوا گرفته تا طراحی اپلیکیشن، بودجه تبلیغات، دعوت به رویدادهای مهم، و حتی مشارکت در پروژه‌های زیرساختی را شامل می‌شوند.
- به عبارت دیگر، هر سطح یک گام به جلو در مسیر حرفه‌ای‌سازی فعالیت IB است؛ و برخلاف پاداش‌های مقطعی، این خدمات به تقویت بنیاد فعالیت نمایندگان در بلندمدت کمک می‌کنند. ضمناً با ورود به سطح بالاتر، خدمات مربوط به سطح قبلی نیز همچنان محفوظ خواهد بود.

طرح جامع باشگاه وفاداری (IB Loyalty Club)

Sapphire .1



- دسترسی به مدیر حساب اختصاصی
- ارائه تخفیف‌ها و شرایط اجرای ویژه برای مشتریان مستقیم

Emerald .2



- طراحی Landing Page اختصاصی با برند IB
- ساخت کارت دیجیتال حرفه‌ای برای معرفی آنلاین
- اشتراک رایگان پلتفرم TradingView

Ruby .3



- تولید محتوای اختصاصی (متنی و تصویری) با برند IB
- ارسال پکیج‌های تبلیغاتی با نشان تجاری IB
- تولید ویدئوی تبریک حرفه‌ای با لوگو شرکت و پیام شخصی
- دعوت به جلسات آنلاین ویژه با مدیران ارشد بروکر

Tanzanite .4



- دعوت رسمی به سمینارها یا نمایشگاه‌های تخصصی صنعت
- امکان همراهی در تورهای مشتری محور با مشتریان VIP و وفادار
- طراحی اپلیکیشن اختصاصی با نام و برند IB
- دعوت به جشن اختصاصی پایان سال همراه با هدایای لوکس

Alexandrite .5



- طراحی و راه‌اندازی وبسایت کامل با برند IB
- امکان اختصاص بودجه برای توسعه شبکه یا تبلیغات هدفمند
- ارائه فرصت بررسی شراکت در تأسیس بروکر یا صرافی

«جمع‌بندی»

باشگاه وفاداری Aron Markets فرصتی طلایی برای تمام IB‌هایی است که می‌خواهند نه تنها درآمد ریبیت خود را افزایش دهند، بلکه با عملکرد درخشان، از جوایز ارزشمند و انحصاری بهره‌مند شوند. ما در کنار شما هستیم تا در پایان سال ۲۰۲۵، **موفقیت‌تان را جشن بگیریم.**